

DIRECTION —  
COMMERCIALE  
EXTERNALISÉE

2GOUP

HAUTE-SAVOIE | SAVOIE | AIN | ISÈRE





Vous recherchez un **manager commercial**... Vous manquez de temps pour mener à bien certaines **actions**... Vous souhaitez proposer une **vision claire** à vos équipes, **valoriser les atouts** pour faire avancer le collectif?

Je propose aux entreprises soucieuses du bien-être de leurs équipes, une collaboration reposant sur un **travail collaboratif, agile, bienveillant permettant à chacun de s'exprimer**, et à l'entreprise de grandir.

”  
**RENCONTRONS-NOUS ET AFFINONS ENSEMBLE  
LES MISSIONS À METTRE EN PLACE**  
”

Voici quelques pistes de réflexion :

- › **Manager les nouvelles recrues** : recrutement, intégration, rdv terrain, tutorat,
- › **Mobiliser, motiver et challenger les équipes** : prendre du recul sur les missions de chacun, recalibrer, mise en place d'incentives, opérations de cohésion,
- › **Faire le lien entre stratégie marketing et commerciale** : création du book commercial, préparation des plans d'actions, suivi opérationnel,
- › **Donner du temps à vos collaborateurs** : pour échanger, partager les expériences et les bonnes pratiques, mettre en place des process,
- › **Planifier** un salon, une journée Portes Ouvertes dans un plan d'action commercial,
- › **Représenter l'entreprise à l'extérieur** : rôle d'ambassadeur.





Les missions peuvent être **ponctuelles** ou **récurrentes**, avec une fréquence variable et adaptée à vos besoins. Celles-ci sont formalisées par écrit et font l'objet d'un devis préalable.

Des points d'étape sont réalisés afin d'ajuster les durées et objectifs des missions.

Exemples :

<b>MANAGEMENT DES NOUVELLES RECRUES</b>	Mission sur 1 ou 2 mois par recrue à raison d'une journée par semaine en entreprise ou sur le terrain
<b>CHALLENGER LES ÉQUIPES</b> <i>(incentives, team building)</i>	Mission sur l'année incluant la mise en place de 4 incentives et 2 journées de cohésion : forfait de 100 heures
<b>MIEUX TRAVAILLER ENSEMBLE</b> <i>(ateliers, réunions)</i>	Mission sur 3/6/12 mois à raison d'une journée par semaine en entreprise
<b>RÔLE D'AMBASSADEUR</b>	Selon vos besoins de représentation : 1 fois/mois par exemple

”

**JE VOUS PROPOSE UN ACCOMPAGNEMENT ET  
UN SUIVI OPÉRATIONNEL PERSONNALISÉS**

”





**2GOUP**

Accompagnement sur-mesure  
de vos équipes commerciales

CAROLINE LEJEUNE

+33 6 59 05 98 70  
contact@2-go-up.fr